



Confidencial

SMART REPORTS PROPUESTA

"Descubre el poder de la información en movimiento con Smart Reports: ¡tu herramienta interactiva hacia un nivel superior de análisis y toma de decisiones!"

AURAL NETWORKS[®]
SOLUCIONES TECNOLÓGICAS

www.auralnetworks.co

CONTENIDO

1. Problema.
2. Solución Propuesta.
3. Beneficios del Proyecto.
4. Fases del Proyecto.
5. Demo
6. Próximos Pasos



1. PROBLEMA

- Usted requiere obtener **Mayor Valor** de los reportes e información de negocio que actualmente genera.
- Los reportes pueden ser **muy técnicos, no son dinámicos** y requieren demasiado proceso manual en todos los niveles
- Se necesita darle un **“nuevo aire “** al proceso de reportería y automatizar la generación de informes periódicos.
- Se pretende ofrecer este nuevo Valor a sus Clientes Actuales (**Internos y Externos**) para generar mayor fidelidad y satisfacción .
- Finalmente , también se pretende que el modelo permita atraer nuevos clientes, a través de este nuevo enfoque de Valor en la visualización y la entrega de la información.



2. SOLUCIÓN

- Proponemos implementar el concepto de SMART REPORTS en su organización, el cual Aural Networks ha diseñado y ha venido trabajando por varios años, para automatizar y darle Vida y Valor a los reportes Gerenciales .
- Partiendo de casos reales, se propondrá una mejora sustancial de contenido y presentación de los reportes para lograr una nueva dinámica de Valor hacia los Clientes y hacia la Operación.
- El Proyecto se irá implementando por Fases, donde se va probando el resultado para proyectar la Fase siguiente y se obtienen “ Quick wins en cada Fase “
- Finalmente , detrás de los reportes se incluye la mejora tecnológica para poder validar , automatizar y compartir la Data en forma Segura y confiable.
- El modelo permite ventas verticales con servicios adicionales de visualización que permiten generar Revenue Share.



3. BENEFICIOS

- Al iniciar con un caso real, se obtienen resultados muy rápidos y tangibles.
- Ofrecemos una nueva visión del “Reporte Tradicional” , agregando contenido que no se producía antes, e innovando en la manera de visualizar y presentar la Data.
- Se aprovechan: la estructura , capacidad y reportes actuales para generar Nuevos Reportes que despierten el entusiasmo y valor tanto para el Cliente como para la Operación, manteniendo la estructura crítica actual de la data.
- El Proyecto se irá realizando por etapas según Roadmap acordado y cada etapa se realiza con base en los resultados de la etapa anterior .
- El Roadmap productivo se puede acompañar de un Roadmap comercial para ofrecer complementos a los servicios ya implementados, como cruce de información de diferentes fuentes y modelos avanzados de visualización de data bajo solicitud en Revenue Share.



4. FASES

- Fase 1: Proyecto Piloto (Para definir líneas de conceptualización y profundización en la reportería que permitan replicar el modelo de visualización de datos a nivel interno y externo)
- Fase 2: Desarrollo de conexión directa a Bases de datos On-Line, e Implementación de website dedicado para los reportes
- Fase 3: Definición de lotes para la replicación y entrega de reportes
- Fase 4: Desarrollo de plan comercial en conjunto para la oferta de nuevos servicios de visualización (Si aplica)
- Fase 5: Monitoreo y Mejora Continua
- Fase 6: Capacitación y Documentación
- Fases Adicionales (según Complemento del Proyecto)



5. DEMO



6. PRÓXIMOS PASOS

Firma de acuerdo confidencialidad:

- Para la protección bilateral de la información y desarrollo del piloto.

Definición Alcance y Cotización Fases 1* y 2* (piloto e interconexión proceso de automatización).

- Presentación de la propuesta para el desarrollo del piloto.

Anticipo del 50% para Iniciar Fase 1 (Si la propuesta es aceptada):

- Se requiere un anticipo del 50% del valor total de la Fase 1 antes de iniciar el proyecto.

Pago del 50% Final al Cerrar la Fase:

- Una vez completada exitosamente la Fase 1, se solicitará el anticipo final del 50% para cerrar esta fase y avanzar al siguiente paso del proyecto.
- Las Fases siguientes se cancelarán de la misma manera; 50% al inicio, 50% al final del desarrollo de la fase.
- Fees mensuales y lotes replicados se cancelarán mes vencido

* Fases 1 y 2 Pueden realizarse de manera simultánea





AURAL NETWORKS[®]
SOLUCIONES TECNOLÓGICAS

www.auralnetworks.co

digital@auralnetworks.co

+1-954-804-8115
+57-314-425-0913

[Facebook](#) | [LinkedIn](#) | [Twitter](#) | [Youtube](#) | [Instagram](#)